

福天兴业集团年中工作会议隆重召开

蝉鸣盛夏，万物丰盈。7月23日，福天兴业集团2023年中工作会议召开，本次会议聚焦立体生态创新建筑发展情况及未来方向，全面总结上半年工作，深入分析经营发展形势，研究部署下半年重点工作，进一步坚定战略定力，提振团队信心，为实现“立体生态创新建筑引领者”目标不断奋进。福天兴业集团董事长胡胜，集团各中心及各分子公司负责人、骨干员工近五十人参会。

会上，集团财务管理中心对上半年集团各公司经营情况进行总结汇报。集团公司负责人分别从地产开发、建筑施工与设计、生态环境、物业服务、新材料及食品等产业板块工作开展情况进行总结汇报，从数据入手，正视问题，总结工作得失，以做好下半年重点工作部署。集团人力行政管理中心对上半年集团重点工作完成情况进行汇报并针对性地提出了人均效能提升建议。

随后，集团执行总裁作工作指示，他指出，上半年在整体大环境不佳的背景下，各板块经过努力，仍然实现了时间过半、核心指标基本过半，值得肯定，对未来的充满信心。他强调，下半年，福天要继续聚焦产品力工作，坚定其核心战略定位不动摇，厘清产品力的逻辑关系和工作界面，推动产品力落地生根，要以变应变，积极面对，创造性推动各项工作稳步推进，持续开展人才优化、管理创新并进行新的战略定位再思考。

集团高级顾问对企业战略品

牌建设、组织能力和企业文化建设进行宣讲，并对后期工作进行安排和部署。他指出，要实现福天“让国人住得更健康”，“做立体生态创新建筑引领者”理念的传播，必须进行系统化思考，并以此作为品牌建设的基础。他强调，要对企业资产和竞争力进行盘点，对价值主张进行分类研究，并对企业实现这些价值主张的能力进行评估，以开展集团战略品牌建设。

最后，集团董事长胡胜发表重要讲话，他首先对集团上半年所取得成绩给予了肯定，并对下半年的发展提出要求。他表示，经济缓慢复苏局面之下，集团整体上还是向着更健康、更理性、更长远的方向在发展，公司管理、设计质量、施工品质、产品优化等各板块工作也取得了长足进步。他指出，基本功是企业赖以生存的根本，要从产品、服务、成本、管理、施工等五个方面着手，定好发展战略，提升核心能力，并重视基础工作、掌握基本技能、实现基本要求、具备战略能力，把产品和服务质量做到极致。他强调，

集团总部·俞沈锋 卢霞



学习园地

读懂《赋能》的精髓 —— 董事长荐读

复杂的世界、变化的挑战，你的团队是否做好了准备？深耕式的组织架构、封闭的信息系统，只知发号施令的领导，浑浑噩噩的成员，你的团队是不是正在深受其害？如何赋能？来自美军特种部队的经验，告诉你打造超强团队的秘诀。

赋能：应对不确定性的关键

赋能的含义就是赋予他人能力，从领导者的角度出发，就是相信团队成员，不断锻炼成员能力、完善组织架构，避免深井式的发号施令。这既是打造新型团队、提升竞争力的选择，也是现实挑战带来的必然结果。随着组织环境、竞争环境的日益复杂，组织领导的能见度和控制力经受着更大的考验。

赋能：让正确的人做正确的事

如何赋能？简言之，就是要让正确的人做正确的事。或者说，让正确的人在正确的时间用正确的方式做正确的事。团队中的成员千差万别，往往特色鮮

明，每个成员都有着自己的优势和劣势。让成员做自己擅长且满意的工作，会事半功倍，带来整个团队效率的提升。但这种赋能也不是无休止地满足成员的自我诉求，也要在个人与团队之间找到平衡点。“去中心化”不是目的，而是手段，领导在团队中仍很重要，但领导的决策与成员的执行需要磨合，找到一个恰当的平衡点。

共享意识是赋能的基础

赋能绝不是简单的“放松控制”，让团队成员放手去干的结果往往是一盘混乱，最后还要领导来收拾残局。好的赋能模式中，领导和团队成员一样，有着强烈的共享意识。对于信息的共享是赋能的基础，只有这样才能让团队既有力又不混乱。做好信息共享，可以让团队中的每一个人都成为领导者的可能。

像园丁一样去领导

赋能的奥义并不是“领导无用”，领导的作用仍然很大，难以想象一个没有领导的团队。那

么，优秀的领导应该是什么样？领导者不应该像英雄，而应该像园丁。英雄身先士卒，有着超凡的决断力，但在现代社会，英雄越来越少，团队越来越重要，一人之力难敌万人合力。与英雄不同，园丁式的领导者负责缔造组织环境、维系组织氛围，这是现代领导者的两大任务和首要职责。做一个园丁式的领导，团队中的成员才能发挥出自己的光和热，才能完成领导者设立的团队目标。未来的世界，需要园丁一样的领导者，需要这样的领导者做好赋能。

反思我们的组织结构，会发现“深井”无处不在，但是打破深井并非一朝一夕之功。组织架构的变革作为基础，共享文化的建立作为保障，领导者转变思路、团队成员发挥特长，经过这样的系统性改造，才有可能打造出一支超级团队，在世界的不确定之中，所向披靡。

会上，恒凯环保相关负责人详细汇报了项目总体情况、研究内容及进展；各单位负责人汇报了各自研究内容、目标及研究进展。项目首席技术专家罗赫荣强调要加强项目管理实施与沟通，确保研究内容及示范建设工作顺利进行。另外，与会专家就项目开展生态效益评估及后续示范建设

省高新创新引领计划项目启动会顺利召开

6月17日，恒凯环保、湖南省农业环境生态研究所共同参与的湖南省高新创新引领计划项目“现代绿色建筑空中生态庭院技术创新与示范”项目启动会在未来立体生态建筑（国际）创新中心成功召开。

会上，恒凯环保相关负责人详细汇报了项目总体情况、研究内容及进展；各单位负责人汇报了各自研究内容、目标及研究进展。项目首席技术专家罗赫荣强调要加强项目管理实施与沟通，确保研究内容及示范建设工作顺利进行。另外，与会专家就项目开展生态效益评估及后续示范建设

上半年业绩盘点

福天置业

- ◆ 销售签约完成率121%，销售回款完成率124%，营销业绩达成年度预算目标；
- ◆ 招商物业出租率93.2%，回款率78.51%，收租率98.67%，均已达成年度预算目标；
- ◆ 张家界福天·古庸院子项目上半年市场成交排名第一，成交占比

青竹湖建设

- ◆ 合作项目中标完成率116%，自营项目中标完成率90%；
- ◆ 净利润率完成率144%；
- ◆ 荣获10大奖项：湖南省优质工程1个、长沙市结构优良2个、橘洲杯2个、长沙市绿色工地4个、市级观摩工地1个；
- ◆ 完成5项省级工法立项、获得4项专利、完成1项QC申报。

恒凯环保

- ◆ 被认定为国家级专精特新“小巨人”企业；
- ◆ 完成5项专利申报，并形成庭院所需相关产品；
- ◆ 运营业务较稳健，完成49.14%，与去年同期持平；
- ◆ 项目回款与去年相比同比提升6.74%；
- ◆ 浏阳永安污水处理厂、常宁松柏生活污水处理厂、水口山工业污水处理厂等项目平稳运行。

华银设计院

- ◆ 荣获一级施工总承包资质；
- ◆ 荣获建筑设计一等奖1个、三等奖1个；
- ◆ 被评选为湖南省绿色建筑学会常务理事单位；
- ◆ 直营所半年度经营目标完成率91%；
- ◆ 中标17个项目。

弘裕物业

- ◆ 物业收缴率及利润都完成既定目标；
- ◆ 完成岳阳福天城一期、长沙福天·藏郡院子、张家界福天·古庸院子一期三个项目绿化养护工作的移交，养护面积共计41955.83m²；
- ◆ 配合完成福天·古庸院子交房工作，截至目前达到交付条件的632户，已收房397户，交房率60%。

复星合力新材料

- ◆ 湖南十四个地市州实现全部供货，外围市场开发初见成效，较同期增长4.12%；
- ◆ 工程用钢、华东区域实现多个外省项目供货，供货量占总销量16.7%；
- ◆ 新增湖南建工、湖南建投、华润、建发、保利、万科、天伦、滨水、澳海、恒源等二十三家平台、地产和EPC总包项目；
- ◆ 签约荆荆三标项目、武宜高铁天门段热轧HRB400E加工网片订单。

好韵味

- ◆ 完成小巨人、湖南省高新技术企业等6个项目的资金申报工作；
- ◆ 新车间投入使用，产能提升到80吨/月，生产产能提高；
- ◆ 研发新产品总数超过240个，研发能力增强；
- ◆ 通过市场数据、客户需求及生产研发能力综合分析，明确产品定位为预制调味料。



企业使命
让国人住得更健康
企业愿景
做立体生态创新建筑引领者
企业价值观
市场瞬息万变
对创新怀有持续之心；
竞争无处不在
对客户怀有感恩之心；
成本意识当先
对效益怀有尽责之心；
战略决定成败
对决策怀有审慎之心；
服务以人为本
对细节怀有体察之心；
产品尽善尽美
对品质怀有敬畏之心；
科技日新月异
对专业怀有进取之心；
岗位协同高效
对同事怀有友爱之心；
目标锲而不舍
对事业怀有拼搏之心；
底线不可触碰
对法纪怀有戒惧之心。

《福天之家》编辑部

顾问

胡胜

编委会

易建国(组长)

粟灵 刘湘

邢汉君 曹春晓

黄丹 张池

寻宇 宁波

主编

易建国

文编

俞沈锋

卢霞

美编

王紫微

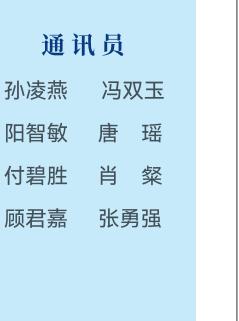
通讯员

孙凌燕 冯双玉

阳智敏 唐瑶

付碧蓉 肖黎

顾君嘉 张勇强



福天之3

福天要闻

今日四版

2023年第03期(总第28期)
2023年08月15日发行
湖南福天兴业投资集团主办



关注微信公众号
了解更多福天动态

福天兴业集团与长江学者教授团队签订战略合作协议



7月17日上午，福天兴业集团与长江学者教授团队战略合作协议暨投资签约仪式隆重举行，集团董事长胡胜、恒凯环保公司总经理邢汉君、副总经理胡泽森、福天置业公司总经理瞿昊及长江学者教授团队签订合作协议，无疑将为福天带来广阔的机遇和发展空间，双方良好合作的实现也将为客户带来更优质的产品和服务。

签约仪式上，集团旗下福天桦盛公司执行合伙人寻宇致欢迎辞。他对贺跃辉教授团队的到来表示欢迎，并谈到高科技行业是当今世界发展最为迅猛、变革最为激动人心的领域之一，此次与长江学者教授团队签订合作协议，无疑将为福天带来广阔的机遇和发展空间，双方良好合作的实现也将为客户带来更优质的产品和服务。

贺跃辉教授肯定了集团为项目创造的良好环境，并指出，近年来，项目团队努力聚焦世界前沿科技，开展创新性研究，解决国家需求和寻找国产化替代产品，取得了很大的进展。此次借助福天平台，一定能擦出火花，结出硕果，实现互惠共赢，推动新材料产业创新发展。

集团董事长胡胜对双方成功签约表示祝贺，对贺跃辉教授团队的完全信任和坚定选择表示感谢。他指出，此次战略合作协议的签订是集团实现多元化的又一举措，也是集团不断提升科技力的重要体现，福天将积极作为，全力做好各项服务保障工作，实现资源共享、优势互补。他强调，双方强强联合，将开启合作共赢、创新发展新篇章，依托长江学者教授团队领先技术及科研实力，研发新技术和新产品，发展新材料产业，将进一步提升集团科技创造力和核心竞争力，对国家和社会的发展都有着重要的意义。

本次与福天达成战略合作协议的专家团队以贺跃辉教授领衔，分别为萨普新材料公司的粉末冶金高速钢及高性能超硬材料项目和长沙艾拓沐新材料公司的腔镜手气体净化器项目。

近年来，福天密切关注国际前沿材料科学，先后与中国科学院、中国环境科学研究院、中国农业科学院、中国社会科学院、清华大学、哈尔滨工业大学、浙江大学、中南大学、湖南省农业科学院、美国AECOM公司、美国华盛顿大学等在内的十多所顶级高校开展产学研合作，新兴高科技产业与传统建筑开发产业在福天相互赋能，呈现欣欣向荣之势。截至目前，集团已投资落地项目10余个，包括好孕帮、雪人锐创xiaopiu、圣诺医药RNA疗法、银铜导电粉体项目。未来，福天将继续接轨前沿技术和先进理念，为国家高新技术发展贡献民营企业的力量。

集团总部·俞沈锋 卢霞

恒凯环保荣获国家级专精特新“小巨人”称号

7月14日，湖南省工业和信息化厅公布了“2023年湖南省专精特新‘小巨人’企业”名单。经过严格审核和评选，福天兴业集团旗下恒凯环保凭借强势科研实力脱颖而出，成功上榜全国第五批专精特新“小巨人”入选名单。

专精特新“小巨人”企业评选是为深入贯彻习近平总书记关于“培育一批‘专精特新’中小企业”的重要指示精神的生动实践，是指在创新能力、专业化程度、市场占有率、经济效益、经营管理等方面具有较强优势，拥有强劲发展能力和良好成长性能的排头兵企业，是未来产业链的重要支撑、强链补链的主力军，是优质中小企业的核心力量。

恒凯环保作为福天兴业集团立体生态

创新建筑科技主体，深耕生态环境服务领域

十五年，专注于污染场地修复、水环境综合

整治及生态修复、生活污水和工业废水处

理、污泥处理处置、固废治理等环保细分领

域，始终坚持创新发展的理念，不断培养核

心竞争力，现已申请200多项专利，拥有4

个省级研发平台、2个省级创新中心、1个市级

创新中心，牵头并参与多项国家科技部、省

级科技厅、市级科委的课题项目，先后获

得省科技进步二等奖、三等奖、全国工商联

科技进步二等奖，机械工业科学技术奖，此次入

围全国专精特新“小巨人”也是公司厚积薄发、多年坚持不懈创新发展的结果。

福天兴业集团旗下公司再次荣获国家

专精特新“小巨人”企业荣誉，这既是对集

团综合实力的肯定也是对恒凯环保公司大

力发展科研创新实力及发展成果的高度认

可。未来，集团旗下恒凯环保公

司将继续坚持以自主研发、技术创

新为依托，保质保量完成绩效

评价资料报送，坚持走好“专精

特新”发展之路，努力提高研发

与技术成果应用水平，充分发挥

专精特新“小巨人”企业在环保

领域的引领示范作用，为生态环

境质量持续改善和“双碳”目

标的实现贡献更大力量。

恒凯环保·聂芳

福天兴业集团首座“立体生态创新建筑”盛大交付



坚定战略 树立信心 形成共识 深化改革



坚定战略目标 狠抓产品力和科技力 提升经营力

房地产市场竞争加剧，民营房企如何破局，谋求长远发展？

作为湖南民营房企的代表之一，福天给出的答案是坚定立体生态创新建筑战略目标和全产业链协同发展模式，以经营力为龙头，产品力和科技力双赋能，推动企业韧性发展。为此，5月27、28日两天，福天兴业集团先后召开5月董事长办公会、产品力与科技力专题会、集团大经营工作会议等系列会议，统一思想，部署工作。集团各中心负责人、各分子公司高管参加会议，集团董事长胡胜全程出席。



5月董事长办公会：坚定战略、树立信心，形 成共识，深化改革

27日上午，5月董事长办公会首先召开，本次董事会以“坚定战略、树立信心，形成共识，深化改革”为主题。

会上，集团财务管理中心主任总监申子华及集团审计法务管理中心总监谢波先后对集团一季度财务情况及清产核资工作、绩效管理办法与能力建设、审计重点工作计划及问责机制进行了汇报。

随后，集团高级顾问对集团各中心年度重点工作进行了部署，并指出，要持续加强各中心核心能力建设，注重工作方式方法的转变，把服务变成一种本能。集团执行总裁就集团下一步工作提出建议，他指出，要坚定立体生态创新建筑的战略，抢占改善性需求的市场机遇；要坚持投资带动建设，带动运营，带动全产业链的投资策略；要继续探索适合福天的管理模式，以管理推动经营。

集团董事长胡胜指出，面对当前房地产形势，福天要继续坚定立体生态创新建筑战略，坚定产业链协同发展模式。他强调，要注重人的改变和工作模式的改变，一方面要注重集团员

会上，集团董事长胡胜再次强调了产品力与科技力工作的重要性，同时也再次明确了产品力与科技力工作职责和任务。他指出，科技力和产品力互为支撑，共生共赢，科技力是产品力的内核，产品力是科技力的载体和表现。同时，也希望技术投资能带动传统产业发展，在市场上突破局面。

集团大经营工作会议：坚定经 营信心 携手共进共赢

经营工作是公司的命脉，一切管理动作都要服务于经营。

28日上午，集团又召开大经营工作会议，并邀请众多合作伙伴一起参与。会上，营销总监易建国对地产行业市场及立体生态创新建筑发展机遇进行了详细分析，集团审计法务管理中心总监谢波对集团大经营管理制度政策及新兴产业与传统产业有机结合发展情况进行介绍了。接着，集团各产品板块负责人对各公司经营优势及经营政策进行了总结汇报，集团大经营负责人粟斌对2023年集团大经营工作任务分解，集团人力行政管理中心总监申子华宣读了年度大经营奖励的决定。

最后，集团董事长胡胜作总结讲话。他表示，经营是命脉，是龙头，一切管理工作都要服务于经营，对内要创新思维，对外要主动联系；他在肯定集团经营自身优势的同时强调了协同工作的重要性；另外，他详细部署了集团经营工作任务，并表示将对奖励工作实行透明化政策，以实现福天与员工、合作伙伴、客户的共进共赢。

近年来，福天兴业集团依托立体生态创新建筑的良好口碑及自身七大产业链的领先优势，在激烈市场竞争中取得了一席之地。此次系列会议的召开，再次明确了福天的发展方向与下一阶段的工作重点。未来，福天将继续坚定立体生态创新建筑的战略目标，进一步整合集团专业优势和市场资源，狠抓产品力与科技力，提升经营力，力争为民营房企破局，谋求长远发展提供一个有借鉴意义的样本。

科技力环节，集团高级顾问对集团科技力工作做详细规划，他指出，科技力是第一生产力，福天科技力工作将围绕“主营业务”、“投资”两个板块展开，通过集团科技力的整体和提升，不断强化产品力，撬动经营，提升企业竞争力。另外，他还对集团各板块科技力工作重要部署。

集团总部·俞沈峰 卢霞

回归产品本身 多维度提升产品力

当前房地产市场竞争形势愈发严峻，客户产品消费回归理性，在新的竞争形势和客户需求下，回归产品本身、提升产品力对于房企破局的重要性日益增大，福天置业将多维度发力，提升产品力和科技力。

首先要坚定集团战略，打造福天标志性项目，以经营力为龙头，产品力和科技力双赋能，推动企业韧性发展；研究立体生态适配的区域，打造标志性项目做示范，打响“福天”品牌。

其次，统筹营销、设计等部门，针对目标客群敏感点和项目对标，从产品端针对性提升。挖掘项目附加值，提高溢价力；产品设计以户内空间实用性为第一考虑因素；庭院设计对私密性和户内采光进行优化；站位居住者使

福天置业·马欣冉



控成本 提质量 铸品牌

青竹湖作为集团产业链建筑板块，其产品力和科技力提升紧紧围绕“质量”和“成本”苦练内功，以提升青竹湖整体市场竞争力。

对标市场，控成本。青竹湖通过对藏郡、星中心等项目的复盘，发现公司项目工期与市场同行相比有一定差距，青竹湖结合公司自身实际，按立体生态创新建筑和普通住宅分别制定了项目管理工期标准化文件，并从2022年开始狠抓落地。目前，翡翠滨江及华府北二期项目主体工程阶段整体基本符合工期标准化文件要求，后续将安排工程技术部牵头梳理、指导各项目的工序衔接、交叉作业、穿插施工的管理要求，最大限度降低项目吊塔、脚手

架、施工电梯的租赁费用及甲乙方管理费用等。

对标先进，抓质量。青竹湖对标同行、学习先进，正积极搭建自身项目质量管理体系，将项目分解为各专项工程，制定质量标准、技术要求，并与运达等市场先进企业对标；招采条线牵头组织“透明化”招标确定队伍及供应商；工程技术部牵头做好质量交底、检查验收工作，完成《验收标准化》制度修订，对项目施工各环节进行精细把控。

相信通过一段时间的沉淀，定能实现厚积薄发。青竹湖通过产品力和科技力的双重助力，品质品牌都将更上一个台阶。

青竹湖建设·阳智敏



提升核心竞争力 推动品牌价值提升

近年来，地产行业全面下行，体现楼市韧性的改善市场则相对稳定，楼市理性的回归后的“高质量发展”转变，让地产企业开始思索房子的居住及改善居住属性。置业总工办作为产品线核心部门，通过不断反思和对标先进，总结了一套工作方法，并将其渗透到细枝末节。

客户需求方面，针对客户敏感点与标杆项目对标，为客户量身定制产品，多维度了解吸收市场需求及意见反馈，以完善各项设计细节，确保品质；标准建立方面，根据项目不同定档定位，制定适配标准，通过制定工程质量管控手册、标准化管理流程，建立供应链仓库、样板库、材料市场信息库，编制

提升产品核心竞争力，才能不断推动企业品牌价值提升，助推企业在市场竞争中脱颖而出，实现可持续发展的目标。

福天置业·余文

设计创新 品质引领

华银设计院一直致力于提供优质设计服务和技术支持，积极参与产业升级与技术创新，并聚焦产业版块产品力与科技力提升，为集团高质量发展保驾护航。

华银设计院将主要从地域特征分析、客户群体分析、项目应用分析等多个方面对设计标准进行全面研究。首先，通过已用材料与新材料的对比研究提交可行性分析；优化庭院节点、对构造做法、提供优化方案；针对不同建筑类型及使用环境，设计特定的材料解决方案。其次，不断加强对节点设计的研究，力求节点设计合理化、标准化和模块化；注重建筑材料的变化，研究如何更好地应用于节点设计中，以满足建

华银设计院·唐瑶

齐抓三力 全面提升服务水平

为促进产品力强化、科技力提升，弘裕物业坚定不移推动深化改革，保持战略定力，从以下三方面对工作进行强有力部署和实施。

从服务着手，强化产品力。弘裕物业强调让每一位工作人员成为服务专家，要求全体物业人用更为专业的服务水平、服务意识、服务用语来开展工作，并将融入到每一项服务提供过程与环节，让弘裕物业的服务具有明显辨识度。

智慧社区打造，提升科技力。在市场竞争中要想脱颖而出，必须围绕人居生活开展科技创新，弘裕物业在庭院自动化管理、智能安防、智慧社区的打造等方面不断发力，重新塑造服务模式，以智慧平台为根基，科技应用为

运营打造更为高端的社区智慧社区服务架构。

优质人居标杆，拓展经营力。依托国家各项帮扶政策的落实，弘裕物业对行业经营拓展进行分析及实地考察，充分利

用立体生态创新建筑品牌效应和产品实

力，提出“康养到家”拓展战略，建立老

年大学、社区食堂、社区医院、业主活

动中心等场所，从而将其转化为自身的经

营能力和实际收益。

未来，弘裕物业将始终致力于为广大业主提供快捷、高效、专业的生活服务，秉承打造“立体生态创新建筑美好生活运营商”企业愿景，与集团携手并进向

前！

弘裕物业·肖粲

技术创新 科技赋能

技术创新是企业爬坡过坎、发展壮大的根本。创新浪潮下，恒凯环保也正加速推进产品不断转型升级，以源不断为集团立体生态创新建筑高质量发展注入新动能。

科学统筹，突破现有技术瓶颈。通过整理福天藏郡、福天城和福天华府等立体生态创新建筑项目人居微生态庭院出现的问题，恒凯科学统筹，将确保现有庭院灌溉系统正常运行条件下，将对系统关键部件进行升级改造，形成恒凯专利产品；建立蚊虫立体多重防控体系，并配套研发生态环保蚊虫消杀药剂产品；筛选耐阴且兼具景观效果的地被类草皮，配套研发新型产品，保证其健康生长。

从“交付房子”到“交付生活”，恒凯环保持续开拓创新，研发高品质技术与产品，通过科技力与产品力不断筑牢立

体生态创新建筑提质增效的“护城河”。

恒凯环保·聂芳

